





The Engine Powering Progress: How Komatsu is Enabling Egypt's Most Ambitious Mega Projects



Inside the Strategic Alliances Fueling Egypt's Next Era of Growth and Engineering Excellence



Daichi 2025 Vol. 6 A Komatsu Middle East Publication

www.komatsu-middle-east.com

CONTENTS

 A Word from the Managing Director of Komatsu Middle East 	
(Mr. Tomomitsu Hoga)	03
A Century of Japanese Quality	
• The Perfect Duo: Custom Solutions for Maximum Performance	05
Egyptian International Motors (EIM) Group	06
The Authorized Distributor for Komatsu in Egypt	
Petrojet	08
The Arab Contractors, Osman Ahmed Osman & Co	10
Concord Engineering & Contracting	12
• E.I. for Civil Works (EICW)	14
 Komatsu Comprehensive Lineup of Durable, 	
Heavy-Duty Equipment	16
Diverse Selection, Unified Perfection - Quality Crafted in Japan	
© 2025 Komatsu Middle East FZE	

P.O. Box: 61037 Tel. +971 4 876 7502 Jebel Ali Free Zone Dubai, UAE.

A Century of Japanese Quality: Komatsu's Legacy of Innovation in Heavy Equipment



Managing Director

The Komatsu Promise

For over a century, Komatsu, a leading name in the global Construction & Mining equipment industry, has stood as a beacon of innovation and excellence. With a rich history and a strong global presence, Komatsu consistently delivers high-quality, technologically advanced machinery that has shaped the landscape of construction and infrastructure development worldwide.

At the core of Komatsu's enduring success is our commitment to creating value not only for our company but also for our customers, communities, and stakeholders around the globe. "Creating Value Together" has been our guiding principle since our inception. Our collaborative approach ensures that we work alongside you to foster new values and advance towards a sustainable future.

Renowned for our commitment to quality, cutting-edge technology, and collaborative efforts, Komatsu continues to lead the way in driving positive change and adapting to the dynamic needs of society.

Powering Egypt's Rapidly Evolving Mining and Construction Landscape

Egypt's mining and construction sectors have been integral to driving the country's economic growth and infrastructure development. With rich deposits of minerals and a rapidly expanding urban landscape, both industries are poised for further growth to support Egypt's Vision 2030. In the mining sector, the government has implemented over 40 initiatives to attract increased private investment and accelerate exploration activity. Simultaneously, significant public infrastructure projects are underway to modernize Egypt's transportation, housing, and energy infrastructure through extensive building and civil works.



As Egypt continues to shape its future, Komatsu stands not just as a witness to Egypt's transformation but as an active participant, helping to shape the landscape of a new Egypt, both above and below ground.

Our strong presence in Egypt helped us truly understand the country's evolving needs and offer advanced machinery and comprehensive solutions tailored to empowering the nation's mining and construction landscape. Our diverse range of equipment – from robust dozers and adaptable excavators to high-efficiency wheel loaders, dependable hauling trucks, and powerful motor graders – is engineered to meet the varied challenges of worksites throughout the country.

Komatsu's Strategic Operations in the Middle East: An ecosystem of support

Komatsu's commitment to excellence extends beyond the provision of high-quality equipment and comprehensive solutions. Our strategic operations in the Middle East show our dedication to superior customer service and operational efficiency.

The Dubai Stock Operation (DSO) serves as a cornerstone of our regional strategy, housing a strategic inventory of Japanese-manufactured machines. It significantly reduces lead times, ensuring prompt delivery of our premium equipment to meet customer demands swiftly and effectively.

Complementing the DSO, our Large Parts Warehouse in Dubai plays a key role in supporting our network of distributors across the Middle East ensuring operational continuity for our partners and end-users, reinforcing the reliability of our service.

Recognizing that equipment efficiency is intrinsically linked to operator proficiency, we established the Dubai Training and Demonstration Center (DTDC) in 2019. This state-of-the-art facility serves as a knowledge hub, offering comprehensive training programs to our distributors and customers. Through DTDC, we disseminate technical and operational expertise, empowering our partners to maximize the potential of Komatsu machinery.

The synergy between our Dubai Stock Operation, Large Parts Warehouse, and Training and Demonstration Center forms an ecosystem of support. This integrated approach not only ensures the timely delivery of quality machinery but also fosters a culture of excellence and proficiency throughout our Middle Eastern network.

Komatsu and EIM: A Legacy of Excellence in Egypt's Construction and Mining Sectors

Since 1980, Egyptian International Motors (EIM) has been the authorized distributor for Komatsu in Egypt. Over the decades, Komatsu and EIM have forged a valuable partnership, significantly contributing to numerous large-scale construction and mining projects across the country.

EIM's commitment to exceptional customer service aligns perfectly with Komatsu's core values which ensures our customers in Egypt receive unmatched support and expertise. With an extensive network of sales branches and service centers, EIM guarantees quick access to parts and maintenance, enhancing the overall customer experience for our valuable clients.



Komatsu Crawler Excavator **PC500LC-10R**

- Reinforced boom and arm structure
- Additional return filter for breaker •
- · Optimized and adjustable flow rate for various attachments KOMATSU
- Breaker usage time monitoring

KOMATSU

THE PERFECT

V55 Hydraulic **Rock Breaker**

- Automatic frequency adjustment through up to 15 different speeds
- Durable steel for long life
- Blank firing protection
- Self-greasing system
- Secured hydraulic connections •



DUO

LEARN MORE



Egyptian International Motors (EIM) The authorised distributor for Komatsu in Egypt



Egyptian International Motors (EIM) group, a subsidiary of ALKAN Holding, has been a dynamic force in the Egyptian market since its establishment in 1979. The company's journey in construction machinery began in early 1980s with its partnership with Komatsu, bringing a comprehensive lineup of its Japanese-quality equipment, from bulldozers, excavators & shovels, rigid & articulated dump trucks to wheel loaders, wheel dozers, motor graders and utility construction products, establishing EIM as a leader in the construction field.

The Force Behind Egypt's National Mega Projects:

Backed by a team of more than 2,000 dedicated experts, EIM delivers integrated solutions tailored to the market's needs, offering a wide variety of products, including earthmoving, mining, roads and utility construction equipment, along with specialty attachments, and ground-engaging tools.

Over the past 45 years, EIM has been at the heart of Egypt's national development processes, contributing significantly to national mega projects such as the New Administrative Capital, the New Suez Canal & the renowned Toshka project. With a legacy of trust, unmatched technical expertise and a commitment to delivering dedicated after-sales support, the company remains a key partner in shaping Egypt's future and bringing the nation's most ambitious projects to life.

The Customer Care Promise at Every Step of The Journey

Comprehensive after-sales support goes beyond having spare parts available; it a true commitment to standing by customers at every stage of their journey. As the trusted agent for Komatsu in Egypt, EIM has established its reputation on the strength of the outstanding after-sales service, a promise that keeps operations running smoothly day after day.

Even before a purchase is made, EIM teams conduct thorough assess of each customer's unique operational requirements and provide tailored fleet recommendations to achieve the target productivity with the minimum cost.

Once Komatsu equipment is in operation, EIM ensures customers across all regions of the country receive dependable maintenance services and spare parts solutions for their Komatsu equipment with the help of a dedicated teams spread across 14 branches throughout Egypt. The team comprises highly skilled engineers and technicians, who are all trained for the latest Komatsu technologies and equipped with cutting-edge diagnostic tools.

The company also utilizes advanced inventory management systems and operates strategically located warehouses throughout the entire country to ensure the immediate availability of essential parts.

This holistic approach to customer support ensures that clients receive not just high-quality Komatsu equipment, but also the ongoing support necessary to maximize their investment throughout the equipment's lifespan.



EIM's Formula for Sustained Equipment Performance

Beyond parts availability and responsive service, EIM takes a proactive stance in equipment care and customer empowerment. The company offers comprehensive training programs tailored to meet each client's needs, covering both operational and technical aspects of Komatsu equipment.

These customized training sessions, conducted in classrooms or on-site, significantly enhance customers' understanding of proper operation and maintenance practices, ultimately leading to improved equipment performance and longevity.

Complementing this educational approach, EIM established dedicated service facilities at various locations across Egypt, based on customers' requests and fleet size, designed to minimize travel time and offer immediate support and rapid response to maintenance needs.

With a vision extending far into the future of equipment performance, EIM also offers tailored preventive maintenance programs, designed to identify and address potential issues before they impact operations and maintain peak productivity levels, positioning Komatsu customers for sustained success in an ever-evolving industrial landscape.



PETROJET

KOMATSU



Established in 1975, Petrojet is a wholly Egyptian-owned company that has become a leading force in the petroleum sector, both domestically and internationally. Originally focused on contracting, procurement, and construction within Egypt, Petrojet began expanding globally in 2002 and is now active all across the Arab world and Africa.

The company is renowned for its expertise in petroleum-related projects, including the construction of pipelines, stations, and marine platforms, in addition to its contributions to the development of critical infrastructure, tunnels, and roads projects.

Behind Petrojet's remarkable success lies a compelling narrative, one that we were privileged to explore in a conversation with Engineer Mohamoud Megahed, Assistant Chairman for Equipment and Maintenance at Petrojet. In our exclusive interview, Engineer Megahed provided valuable insights into Petrojet's journey to success and highlighted the key role Komatsu has played as a trusted partner along the way.

Petrojet's Pillars of Success: Investing in People and Machinery

At the core of Petrojet's enduring success is a strategic investment in its people and equipment, as highlighted by Engineer Mohamoud Megahed. With a workforce of around 44,000, Petrojet's employees are the heart of the company and its greatest asset, bringing expertise, qualifications, and efficiency to every project.

Complementing this human capital is Petrojet's state-of-the-art fleet of over 11,000 pieces of equipment, including cranes, bulldozers, excavators, and more. Maintained to the highest standards by skilled teams, this advanced machinery allows Petrojet to execute projects with maximum efficiency, reliability, and productivity.

These dual strengths enable Petrojet to deliver successful projects across Egypt and the region, from metro lines and fertilizer plants domestically, to expansive pipeline networks in the UAE and Saudi Arabia's NEOM development.

Amidst this success, Komatsu has emerged as a reliable partner in Petrojet's journey. "We have been working with Komatsu and its agent, Egyptian International Motors (EIM), in Egypt for nearly 40 years," Engineer Megahed emphasized. "Komatsu equipment is integral to our projects due to its durability and low breakdown rate."

However, machinery and skilled employees alone would not suffice without reliable technical support and readily available spare parts. Petrojet has been able to maximize the performance of its equipment thanks to the reliable after-sales support it received throughout its decades-long partnership with Komatsu. "The customer support Komatsu offers in terms of technical support and the availability of spare parts gives us a competitive advantage by reducing downtime, increasing productivity, and ensuring our ability to consistently deliver on demanding projects," Engineer Megahed concluded.

Komatsu Durable Machinery Meeting Petrojet's Challenging Projects

As a leading contractor handling immense infrastructure projects across diverse geographies, Petrojet places the highest demands on its equipment fleet. Machines must be able to withstand exposure to varying climates as well as rigorous applications such as earthworks, pipelaying, rock crushing, and drilling.

It is in this context, Komatsu machinery has proven it is uniquely suited to meet Petrojet's rigorous performance requirements, according to Engineer Megahed. "Komatsu equipment, particularly its range of earthmoving and excavating solutions, demonstrates the heavy-duty durability needed to optimize productivity on challenging job sites," he stressed. "Our inventory includes around 240 Komatsu machines, each perfectly tailored to meet the demanding needs of our operations and support intensive utilization."

Looking ahead, Engineer Megahed stressed that, with Komatsu's strong support network both inside and outside Egypt, Petrojet will continue relying on Komatsu to successfully implement massive projects through their collaborative partnership.

Komatsu and EIM Collaborative After-Sales Support

Reliable after-sales service is a critical priority for Petrojet given the immense scale of its infrastructure projects. According to Engineer Megahed, Komatsu and EIM prioritize rapid issue resolution and have established with Petrojet an effective partnership focused on maximizing equipment uptime through responsive maintenance solutions.

In regard to this, Engineer Megahed highlighted that EIM operates a maintenance training center that Petrojet's technical staff can access for advice and information exchange. This enables the company's internal experts to quickly solve minor issues, preserving productive hours. "Should assistance be needed, EIM also has qualified field service engineers on standby to provide on-site support," he added.

Such collaborative customer support optimizes fleet efficiency - a key success factor for Petrojet as it delivers massive projects amid tight schedules.

Komatsu and Petrojet: Partnering for a Sustainable Future

Both Petrojet and Komatsu share a joint vision of enabling sustainable infrastructure development in Egypt and beyond. According to Engineer Megahed, the country's plans in the coming period are focused on transitioning to green fuels and reducing carbon emissions, a vision that Komatsu has aligned with for many years through its leadership in pioneering manufacturing technologies that consider sustainability.

He highlighted that Komatsu's durable machinery helps Petrojet maximize resource efficiency over the long run, lowering operating costs by reducing fuel usage and maintenance needs, which maximize productivity while minimizing environmental impacts.

He expressed confidence in Komatsu's quality, saying, "Komatsu machinery exemplifies the Japanese manufacturing qualities. We would undoubtedly recommend Komatsu equipment to other companies."



FHE ARAB CONTRACTORS OSMAN AHMED OSMAN & CO.

KOMATSU



Eng. Ahmed Mostafa

Founded in 1955 by the visionary Engineer Osman Ahmed Osman, The Arab Contractors is one of the leading construction companies in the Middle East and Africa.

Originally known as "The Engineering Company," the company's journey to success began with the execution of several vital projects, including the High Dam project in Egypt. Today, with around 70,000-strong workforce and over 22 international branches, the company works in all fields of contracting, land reclamation, and general engineering.

Recently, we had the opportunity to speak with Engineer Ahmed Mostafa Ahmed Eid, Member of the Company's Executive Board & Head of Equipment Sector and Engineer Tayel Abd-Elmoneim Tayel, Equipment Department Manager at The Arab Contractors. They provided insights into the company's history and contributions, discussing the importance of the partnership with Komatsu, & its role in achieving continuous success.

The Arab Contractors, a Driving Force in Egypt's Infrastructure Development

The Arab Contractors' success has long been intertwined with the developments across Egypt's thriving construction industry. According to Engineer Ahmed, Egypt has seen a considerable rise in building activity over the past decade, especially in the New Administrative Capital and various ports along the Red Sea and the Mediterranean. "The Decent Life Presidential Initiative has also contributed to this growth," he adds, "with the mega projects set to shape the nation's projects plan for the decades to come."

The Arab Contractors' Strategic Investment in Machinery For Optimal Performance

For a renowned company like The Arab Contractors, large projects are vital to showcasing its capabilities. However, managing the scale and volume of work demands a fleet operating at peak performance. Engineer Ahmed stresses the importance of keeping machinery up to the task. He highlights, "We consistently invest in expanding and upgrading our equipment fleet with high-performance machinery. Coupled with our 24/7 service availability, we have both the human capabilities and the advanced equipment necessary to implement giant projects at any location, anywhere."

The Winning Formula for Machinery Selection

Equipment for The Arab Contractors is a common and main denominator in the success of projects. Engineer Tayel Abd Elmoneim Tayel shares with us the company's priorities when selecting machinery for their projects.

"We have a fleet of approximately 10,000 pieces of equipment both heavy and light, in addition to Hauling equipment, which is a very large portion, including also heavy earthmoving equipment." he elaborates. Despite the diversity, the company adheres to four key criteria when choosing which machines to invest in.

"Higher productivity, longer lifespan, easier maintenance, and reliable after-sales service - these are the principles that ensure our equipment consistently meets the demands of our large-scale projects".

"The machinery provider must be able to offer strong after-sales service and prompt spare parts availability". Even with the company's highly skilled in-house maintenance teams, Engineer Tayel stresses, "Critical spares must be readily accessible whenever needed." This allows smooth operations regardless of unforeseen issues or demands from massive job sites.

The Arab Contractors Longstanding Partnership with Komatsu and Egyptian International Motors

Engineer Tayel, when asked about The Arab Contractors' collaboration with Komatsu and Egyptian International Motors (EIM), highlighted the longstanding nature of their relationship. The partnership has been in place since the inception of both companies in the Egyptian market, Notably, The Arab Contractors has consistently relied on Komatsu's equipment from the nineties, which has proven to be highly efficient and reliable.

Several key factors differentiate Komatsu from other suppliers making them the preferred choice for The Arab Contractors. "First and foremost, Komatsu's exceptional technical support has played a key role in the success of this collaboration," he stresses, "Additionally, the reliable after-sales service provided by EIM, along with their prompt response time, has been instrumental in ensuring uninterrupted operations for us".

The expertise of The Arab Contractors' workforce, coupled with Komatsu's equipment, has enabled them to extend the lifespan of their machinery, resulting in successful maintenance and operation for over 30 years.



Eng. Tayel Abd Elmonem Tayel

"When it comes to heavy equipment, from bulldozers and rigid dump trucks and excavators to motor graders, wheel loaders, and everything in between, Komatsu is always the go-to option and the most preferred choice"

From Machinery Selection to After-Sale Support: The Arab Contractors' Journey with Komatsu and EIM

The customer experience plays a pivotal role in shaping the success and longevity of business relationships. As a customer of Komatsu and its distributor, Egyptian International Motors (EIM), Engineer Tayel outlines The Arab Contractors' journey from the equipment selection stage to after-sales.

Bevond meeting immediate needs. Komatsu excels in fulfilling even the company's aspirational requests. Engineer Tayel explains. "Among the Egyptian companies, we recently took the lead in introducing the GD755 in our international operations, a new model for Komatsu motor graders. It is a powerful piece of equipment known for its ease of use, which is highly beneficial given our global operations."



Productivity Gains and Operational Cost Savings Realized in Alliance with Komatsu

Two main factors typically drive higher productivity for any contractor: high uptime and efficient equipment performance. When combined with operational cost savings, these elements create a clear path to profitability.

According to Engineer Tayel, Komatsu machinery typically excels in these areas, offering exceptional strength, extended lifespan, ease of use, and minimal breakdown periods. "Thanks to Komatsu, we are able to complete our projects on time with the desired quality while benefiting from significant economies of scale," he highlights.

> "We highly recommend Komatsu to any company involved in earth-moving operations. It truly stands out above all other alternatives"

CONCORD ENGINEERING & CONTRACTING

COMATCH

Concord Engineering & Contracting was established 35 years ago in the Egyptian market, initially specializing in micro tunneling. Over the years, the company has significantly expanded its scope and became recognized as one of Egypt's leading construction companies.

Today, they handle a substantial volume of work, with over 70 diverse projects from infrastructure, roads, and bridges to tunnels and transportation projects, including the fourth subway line, the high-speed train, and the electric train.

To achieve their ambitious goals, Concord sought a reliable equipment partner that shared their commitment to excellence. Engineer Ayman Fares, Equipment Deputy Sector Head at Concord, highlights how Komatsu emerged as the ideal partner in driving the successful completion of the company's high-profile projects.



Komatsu and Concord Engineering & Contracting, A 15-year collaboration Built on Trust

Concord has been dealing with Komatsu and its distributor, Egyptian International Motors (EIM), for more than 15 years. This long-standing collaboration has thrived due to several key factors. Engineer Ayman elaborates on the reasons behind the continuity and success of this enduring partnership.

He stresses that "Komatsu and EIM are always there for their customers." On one hand, what they experience from Komatsu regarding the availability of spare parts, along with professional engineers and technicians for maintenance and repairs, ensures near-zero equipment downtime.

> "Komatsu's reliability makes it Concord's preferred choice in Egypt's construction equipment market. While the industry has seen the rise and fall of various agencies over the years, Komatsu has established itself as a highly reliable equipment provider"



Komatsu: Transforming Customers' Visions Into Realitiest

Komatsu has consistently integrated automation into its strategic vision, further enriching its portfolio with innovative digital solutions that redefine the future of construction sites.

Concord, aspiring to revolutionize the construction industry in Egypt through digitization, found powerful support from Komatsu. Engineer Ayman recounts how Komatsu was instrumental in this transformation. "Komatsu brought over a team of application developers from Japan who worked on developing an initial digital solution focused on streamlining maintenance processes," he explains. According to him, this initiative perfectly aligns with their strategic vision for digital transformation.

Guiding Customers Every Step of The Journey

Komatsu's trustworthy agent Egyptian International Motors (EIM) always delivers on what Concord is looking for in a supplier partner. "They have been more than just a supplier but a reliable business partner," one who supports them through the entire customer journey from the early stages of customer interaction through to post-purchase.

Eng. Ayman highlights EIM's excellence in this regard. "We are consistently impressed by EIM's ability to propose superior equipment choices beyond our initial requests," he emphasizes. Beyond this, he also stresses how exceptional EIM's after-sales support is.

Particularly, he highlights EIM's team's professionalism in support both during and after the sales process. As he elaborated, "EIM team constantly follows up with us not only after purchase but from the moment we express interest in a machine, all the way through the purchase, and are incredibly responsive when we need support after the sale. This level of commitment to customer care is extremely valuable to our operations."

"Creating value together" is not merely a promise from Komatsu and its agents; it is a genuine commitment to every valued customer.

Komatsu: Japanese-Quality Machinery Designed to Drive Maximum Productivity

Engineer Ayman highlights the critical role of two factors in maximizing operational efficiency and productivity: the availability of spare parts and reliable maintenance. These two elements are the key to allowing projects to proceed according to plan. He sees this proactive approach as the core of Komatsu's commitment to customer satisfaction, a promise Engineer Ayman feels is

consistently upheld by EIM, Komatsu's trusted agent in Egypt.

"After purchase, we experience a genuine sense of care from Komatsu towards their equipment. It is not merely a company that sells machinery and disappears; Komatsu truly cares about the ongoing performance and well-being of the equipment it sells."



E.I. FOR CIVIL WORKS (EICW)

Established in 1996, E.I. for Civil Works (EICW) began its journey working on the construction of roads and airports, exclusively serving the public and governmental sectors.

Over time, it expanded its scope of operations to include also infrastructure development, water & sewage networks, and water treatment plants, which all now stand as one of the fields of operation of the company, beside the core operations of roads & airports construction.

Through a commitment to quality, specialized workforce training and technical excellence, (EICW) has become a distinguished leader in Egypt's engineering sector. Engineer Wasfy L. Basta, Chairman of E.I. for Civil Works (EICW), shares with us the company's strategic partnership with Komatsu & EIM and how this has helped to fuel the efficient delivery of large-scale projects across the region.



KOMATSU

Eng. Wasfy L. Basta

EICW's Operational Needs and The Quest for a Reliable Machinery Partner

In their pursuit of uninterrupted worksite operations, (EICW) places great importance on choosing a reliable machinery provider with exceptional technical expertise to optimize uptime to the highest degree.

"The reliability of our chosen machinery provider and the efficiency of its technical engineers are crucial for us," says Engineer Wasfy, "because when the equipment stops working at the time of project implementation, it leads to substantial financial losses." Equipment breakdowns have the possibility to stop entire operations, disrupt schedules, and lead to delays for subsequent project phases - a scenario (EICW) actively seeks to avoid.

Central to (EICW)'s criteria for selecting a machinery provider are two critical factors: the consistent availability of spare parts, and the responsive after-sales service. These factors guided their decision to partner with Komatsu and its distributor, Egyptian International Motors (EIM).



Engineer Wasfy highlights that for 8 years, the company has been working closely with Komatsu and EIM. "Both Komatsu and EIM are integral to our operations, he stresses. "They respond promptly to our needs even under challenging circumstances," which is a key reason for the success of this partnership.

The Highly Dependable Komatsu Equipment, A Pillar of Performance or EICW

(EICW) strives to achieve high standards of implementation quality and value engineering in civil works, which, according to Engineer Wasfy, rely not only on the expertise of their engineers but also on the reliability of the equipment they utilize. "The company has highly skilled engineers with extensive experience working on thousands of projects, he elaborates. "Still, we have a pressing need for equipment that can adapt to evolving work demands and boost operational and cost efficiencies."

"Komatsu GD755 motor graders have proven to be durable, time-saving, suitable for night work and capable of withstanding the extreme temperatures of upper Egypt where many of our projects are located".

For Engineer Wasfy, the continuous development of Komatsu's heavy construction equipment has significantly contributed to the overall quality and output of our projects.

Komatsu: The Ultimate Choice for Engineering Excellence

Due to Engineer Wasfy's extensive experience in the field of road construction and paving, which spans over 42 years, his company is considered one of the references for the emerging companies when purchasing equipment. Since (EICW) was the first to introduce the GD755 motor graders to the Egyptian market, the company's management felt a moral obligation to provide an honest evaluation of the equipment to those seeking guidance.

"Several companies have reached out to us, requesting comparisons between the Komatsu motor graders and other brands. Some of these inquiries led to tests overseen by a committee of technical engineers from the Engineering Authority. The result was clear: Komatsu graders outperform others in terms of job completion, maneuverability, ease of operation and lower operating costs," said Engineer Wasfy.

He emphasized that (EICW) consistently recommends Komatsu, even to startups, because the equipment speaks for itself. "If the equipment is excellent, its performance will sell itself," he added. "No one can underestimate the value of the high-performance, time-efficient Komatsu machinery."

Komatsu will always remain at the forefront of the construction and engineering sectors, setting the standards others strive to reach.



KOMATSU

The Comprehensive Lineup of — Durable, Heavy Duty **Excavators**

- Second Excellent Reliability and Durability
- Second Stability
- ♂ Japanese Quality for Peak Performance
- Optimal Energy Consumption for Cost Saving

PC500LC-10R

KOMATSU

Horsepower (Gross) 270 kW/362HP Operating weight 49,400 kg Bucket capacity 2.5-3.5 m³

KOMAT'SU

PC210-10M0

KOMATSU

Q

Horsepower (Gross) 123 kW/165HP Operating weight 20,500 kg Bucket capacity 1.0-1.2 m³

حفارات شاملة تتميز بالمتانة وإمكانية التشغيل في بيئات العمل الشاقة

- ∕ موثوقية ومتانة متميزة
 - ⊘ إنتاجية وكفاءة فائقة
 - ⊗ ثبات مثالي للمُعدة
- ا جودة يابانية لتحقيق أعلى مستويات الأداء ا
- استهلاك الطاقة الأمثل لتوفير التكلفة 🔗

and the second

PC450-8R

KOMATSU

Horsepower (Gross) 270 kW/362HP Operating weight 43,320 kg Bucket capacity 1.9-2.1 m³

PC290LC-8

Horsepower (Gross) 149kW/200HP Operating weight 28,820 kg Bucket capacity 1.4 m³

.

KOMATSU

PC350-8M0

KOMATSU

Horsepower (Gross) 194 kW/260HP Operating weight 32,600 kg Bucket capacity 1.4-1.6 m³ أكد المهندس وصفي أن الشركة تعمل منذ 8 سنوات بشكل وثيق مع شركة كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM). حيث قال مؤكدًا: "إن شركة كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات تشكلان جزءًا لا يتجزأ من عملياتنا. إنهما تستجيبان بسرعة لاحتياجاتنا حتى في ظل الظروف الصعبة" ، وهو أحد الأسباب الرئيسية لنجاح هذه الشراكة.

معدات كوماتسو الموثوقة للغاية هي ركيزة أداء إي.آي. للأعمال المدنية (إيكو)

تسعى (إيكو) إلى تحقيق معايير عالية في جودة التنفيذ والهندسة القيمية في الأعمال المدنية، والتي لا تعتمد فقط على خبرة مهندسيها، بل أيضًا على موثوقية المعدات المستخدمة، وفقًا للمهندس وصفي. ويوضح قائلًا: "تضم الشركة مهندسين يتمتعون بمهارات عالية وخبرات واسعة في العمل على آلاف المشاريع. ومع ذلك، ما زلنا نحتاج بشدة إلى معدات يمكنها مواكبة متطلبات العمل المتطورة وتعزيز الكفاءة التشغيلية وكفاءة التكلفة."

"أثبتت مُعدات تمهيد الطرق GD755 أنها متينة وتوفر الوقت وقادرة على تحمل درجات الحرارة العالية في صعيد مصر، حيث توجد العديد من مشاريعنا."

ويرى المهندس وصفى أن التطوير المستمر لمعدات البناء الثقيلة التي تنتجها شركة كوماتسو ساهم بشكل كبير في الجودة العامة لمشاريعهم وإنتاجيتها.

كوماتسو: الاختيار الأمثل للتميز الهندسي

ونظرًا لخبرات المهندس وصفي الممتدة بمجال إنشاء تمهيد الطرق لأكثر من 42 عاما ، فإن شركته تعد أحد المرجعيات للشركات الناشئة عند شراء المعدات. وقد كانت (إيكو) أول من قدمت طراز GD755 من مُعدات كوماتسو لتمهيد الطرق إلى السوق المصرية، وبالتالي شعرت إدارة الشركة بالتزام أخلاقي بأن تقدم تقييمًا صادقًا عن المُعدة لكل من يبحث عن توجيه.

وقال المهندس وصفي: "تواصلت معنا العديد من الشركات، طالبة إجراء مقارنات بين مُعدات تمهيد الطرق من شركة كوماتسو ومن العلامات التجارية الأخرى. ودفعتنا بعض هذه الاستفسارات إلى إجراء اختبارات أشرفت عليها لجنة من المهندسين الفنيين من الهيئة الهندسية. وكانت النتيجة واضحة؛ تتفوق مُعدات تمهيد الطرق من كوماتسو على غيرها من حيث إنجاز العمل والمرونة وسهولة الاستخدام وتكاليف التشغيل المنخفضة."

وقد أكد أن (إيكو) توصي دائمًا بمعدات كوماتسو، حتى للشركات الناشئة، حيث تتحدث جودة المعدات عن نفسها. وأضاف قائلًا: "إذا كانت المُعدة ممتازة، فإن أداءها سيروّج لبيعها. لا يمكن لأحد أن يقلل من قيمة مُعدات كوماتسو ذات الأداء العالي وكفاءة التكلفة والمتانة."

ستظل كوماتسو دائمًا في مقدمة قطاعي الإنشاء والهندسة، كما ستستمر في وضع المعايير التي يسعى الآخرون للوصول إليها.







م. وصفي لمعى

تأسست إي.آي. للأعمال المدنية (إيكو) عام 1996، وبدأت رحلتها في العمل في تشييد الطرق والمطارات، وخدمة القطاع العام والحكومي بشكل حصري.

وبمرور الوقت، توسع نطاق عملها ليشمل أيضًا تطوير البنية التحتية وشبكات المياه والصرف الصحي على عليه عليه المياه حيث أصبحت تشكل جميع هذه المشاريع الآن أحد محاور عمليات الشركة، بجانب المحور الرئيسي من عمليات تشييد الطرق والمطارات.

وٍلالتزام (إيكو) بالجودة وتدريب القوى العاملة المتخصصة والتميز الفنى، أُصبحت شركة رائدة شهيرة في قطاع الهندسة في مصرٍ. يتحدث معنا المهندس وصفي لمعي، رئيسٌ مجلِّس إدارة إي.آي. للأعمال المدنية (إيكو)، حول الشراكة الإستراتيجية بين الشركة مَع كومًاتسو والشركة المصريةً العالمية للسيارات (EIM)، وكَيف ساعد ذلك في دعم تنفيذ المشاريع الضخمة في جميع أنحاء المنطقة.

احتياجات (إيكو) التشغيلية وسعيها لاكتساب شريك موثوق في قطاع المُعدات

تولي (إيكو) خلال سعيها لضمان استمرار العمل في المواقع دون انقطاع، أهمية كبيرة لاختيار مورد معدات موثوق يتمتع بخبرة فنية استثنائية لزيادة وقت التشغيل إلى أقصى حد.

ويقول المهندس وصفي: "إن إمكانية الاعتماد على مورد المُعدات الذي نختاره وكفاءة مهندسيه الفنيين أمر بالغ الأهمية بالنسبة إلينا، لأن توقف المُعدات عن العملِ خلال فترة تنفيذ المسروع يسبب خسائر مالية فادحة." قد يؤدي تعطل المعدات إلى إيقاف العمليات بأكملها وتعطيل جداول العمل، وقد يؤدي أيضًا إلى تأخير مراحل العمل التالية للمشروع، وهو السيناريو الذي تسعىّ (إيكو) بكل جهدهاً إلى تجنبه.

تعتمد المعايير الأساسية ل (إيكو) في اختيار مُورد المُعدات على عاملين رئيسين: توافر قطع الغيار باستمرار، واستجابة خدمة ما بعد البيع السريعة. وقد كان هذان العاملان أساسيين في اتخاذ قرار عقد الشراكة مع شركة كوماتسو وموزعها، الشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM).



كوماتسو: تحويل رؤى العملاء إلى واقع

سعت شركة كوماتسو باستمرار إلى إدماج الأتمتة في رؤيتها الإستراتيجية، وهو ما أدى إلى إثراء سجل أعمالها بالحلول الرقمية المبتكرة التي تعيد صياغة تعريف مستقبل مواقع الإنشاء.

وجدت شركة كونكورد، التي تطمح إلى إحداث ثورة في قطاع الإنشاء في مصر عبر التحول الرقمي، دعمًا قويًا من شركة كوماتسو. يوضح المهندس أيمن الدور المحوري الذي لعبته شركة كوماتسو في إنجاح هذا التحول. وقد أوضح قائلًا: "أحضرت شركة كوماتسو فريقًا من مطوري التطبيقات من اليابان ليعملوا على تطوير حل رقمي مبدئي يركز على تبسيط عمليات الصيانة". وبحسب قوله، فإن هذه المبادرة تتوافق تمامًا مع رؤية شركته الإستراتيجية للتحول الرقمي. وبحسب قوله، فإن هذه المبادرة تتوافق تمامًا مع رؤية شركته الإستراتيجية للتحول الرقمي.

إرشاد العملاء في كل خطوة من الرحلة

يقدم الوكيل المعتمد لشركة كوماتسو، الشركة المصرية العالمية للسيارات(EIM) ، دائمًا ما تبحث عنه شركة كونكورد في المورد شريكها. "لقد كانت الشركة أكثر من مجرد مورد، فإنها شريك تجاري جدير بالثقة،" فهو وكيل يدعم العميل طوال رحلته بدءًا من المراحل المبكرة للتفاعل مع العميل وحتى خدمة ما بعد الشراء.

يؤكد المهندس أيمن تميُّز الشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM) في هذا الأمر. فقد أكد على هذا قائلًا: "تعجبنا دائمًا قدرة الشركة المصرية العالمية للسيارات على اقتراح خيارات معدات أفضل من متطلباتنا الأولية." وبالإضافة إلى ذلك، يؤكد أيضًا على مدى تميز الشركة المصرية العالمية للسيارات في دعم ما بعد البيع.

يسلط الضوء بشكل خاص على احترافية فريق الشركة المصرية العالمية للسيارات في تقديم الدعم خلال عملية البيع وبعدها. وأوضح قائلًا: "يتابع معنا فريق الشركة المصرية العالمية للسيارات باستمرار، ليس فقط بعد الشراء، بل من اللحظة التي نعبر فيها عن اهتمامنا بالآلية وطوال عملية الشراء، كما يستجيب الفريق بشكل مذهل عندما نحتاج إلى الدعم بعد البيع. إن هذا المستوى من الالتزام الذي يركز على الاهتمام بالعملاء له تأثير كبير في عملياتا." إن شعار "معًا لخلق القيمة" ليس مجرد وعد من شركة كوماتسو ووكلائها؛ بل التزام حقيقي تجاه كل عملي قيم.

كوماتسو: معدات ذات جودة يابانية مصممة لتحقيـق أقصى قدر من الإنتاجية

يسلط المهندس أيمن الضوء على الدور المهم لعاملين مهمين في تعزيز الكفاءة التشغيلية والإنتاجية: توافر قطع الغيار وخدمات الصيانة الموثوقة. هذان العنصران يسمحان بإنجاز المشاريع وفقًا للخطط الموضوعة.

ويرى المهندس أيمن أن هذا النهج الاستباقي هو أساس التزام شركة كوماتسو بإرضاء العملاء، وهو الوعد الذي يرى أن الشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM) ، الوكيل المعتمد لشركة كوماتسو في مصر، تسعى دائمًا لتحقيقه.

"بعد الشراء، نشعر بإحساس حقيقي بالرعاية من شركة كوماتسو تجاه معداتها. فهي ليست مجرد شركة تبيع الآليات ثم تختفي؛ بل تهتم شركة كوماتسو حقًا بالأداء المستمر والحالة الجيدة للمعدات التي تبيعها"







م. أيمن فارس

تأسست شركة كونكورد للهندسة والمقاولات منذ 35 عامًا في السوق المصرية، وتخصصت في البداية في قطاع حفر الأنفاق الدقيقةً. وعلى مر السنينُ توسّعت الشركة بشكل كبيرٌ في نطاق عملها وأصبحت واحدة من شركات البناء الرائدة الشهيرة في مصرّ.

واليوم، تتولى الشركة حجمًا كبيرًا من الأعمال؛ حيث تعمل على أكثر من 70 مشروٍغًا متنوعًا بدءًا من مشاريع البنية التحتية والطرق والكباري وصوٍلًا إلى الأنفاق ومشاريع النقل، بماً في ذلك مشروع الخطِّ الرّابع لمُتَّرو الأنفاق والقطار السريع والقطار الكهربائي.

في سبيل تحقيق أهدافها الطامحة، سعت شركة كونكورد إلى الحصول على شريك موثوق به في مجال المعدات ليشاركها التزامها بتحقيق التميز. يسلط المُهندسُ أَيمن فارْس، نائب رئيس قسم المُعداتِ في شركة كونكوردُ، الضوء على السبب الذي جعل شركة كوماتسو الشريك الأمثل لتحقيق الإنجازات الناجحة لمشاريع الشركة الأكثر شهرة.

كوماتسو وكونكورد للهندسة والمقاولات, تعاون قائم على الثقة منذ 15 عامًا

تتعاون شركة كونكورد مع شركة كوماتسو وموزعها، الشركة المصرية العالمية للسيارات(EIM) ، منذ أكثر من 15 عامًا. وقد ازدهر هذا التعاون طويل الأمد بفضل عدة عوامل رئيسية. يوضح المهندس أيمن الأسباب التي أدت إلى استمرارية ونجاح هذه الشراكة الدائمة.

قال في هذا الصدد مؤكدًا: "شركة كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات موجودتان دائمًا لخدمة عملائهما." ومن ناحية أخرى، فإن تجربة الشركة مع كوماتسّو فيما يتعلق بتوفير قطع الغيار، بالإضافة إلى المهندسين والفنيين المحترفين للصيانة والإصلاحات، تضمن عدم تعطل المعدات عَن العمل تقريبًا.



شراكة طويلة الأمد بين المقاولون العرب وشركة كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات



عند سؤال المهندس طايل حول تعاون المقاولون العرب مع شركة كوماتسو والشركة المصرية العالٍمية للسيارات (EIM)، أكد أن العلاقة بينهما نشأت مِنذ فترة طويلة، منذ تأسيس الشركتين في السوق المصرية. والجدير بالذكر أن شركة المقاولون العرب اعتمدت بشكلّ موسع على معدات كوماتسو منذ التسعينيات والتي أثبتت كفاءتها وموثوقيتها العالية.

وهناك العديد من العوامل الرئيسية التى تميز شركة كوماتسو عن الموردين الآخرين، وهوَ ما يجعَلَها الخيار المفضَّل لُشركةً المقاولون العرب. وقد أكد قائلًا: "أولًا وقبل كل شيء، لعب الدعم الفني الاستثنائي لشركة كوماتسو دورًا رئيسيًا في نجاح هَذا التعاون، بالإضافة إلى خدمة ما بعد البيع الموثوقة التي تقدَّمها الَّشركة المصرية العالميةُ للسيارات، وذلك إلى جانب أستجابتهم السريعة، والتي تساعدنا في ضمان استمرار سير العمليات دون انقطاع".

وقد تمكن موظفو شركة المقاولون العرب بالخبرة التي يتمٍتعون بها مع معدات كوماتسو من تمديد عمر الخدمة لمعداتهم، مّما أدى إلى صياًنتها وتشغيلها بنجاح لأكثر من 30 عامًا.

> ويقول في هذا الصدد**: "عندما يتعلق الأمر بالمعدات الثقيلة، مثل الجرافات والشاحنات القلابة والحفارات وحتى** معدات تمهيد الطرق والجرافات، وأي معدات أخرى، فإن شركة كوماتسو هي دائمًا الخيار الأفضل"

بدءًا من اختيار المعدات وحتى الدعم ما بعد البيع: رحلة المقاولون العرب مع شركة كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات

تلعب تجربة العملاء دورًا مهمًا في نجاح علاقات العمل وطول عمرها. يسلط المهندس طايل الضوء على رحلة المقاولون العرب من مرحلة اختيار المعدات إلى دعم ما بعد البيع، بصفته أحد عملاء شركة كوماتسو وموزعها، الشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM).

وبالإضافة إلى تلبية الاحتياجات المباشرة، تتميز شركة كوماتسو بقدرتها على تلبية الطلبات الطامحة للشركة. يوضح المهندس طايل قائلًا: "من بين الشركات الْمصرية، تُولينا زمام المبادرة مؤخرًا في تقديم ۖ GD755 عالميًا، وهو طراز جديد من آلات تمهيد الطرق من كوّماتسو. إنْها مُعدة قوية وتُعرف بُسّهولة استخدامها، وهو أمر مفيد للغاية، نظرًا إلى أننا ننفذ عمليات في جميع أنحاء العالم."



تحقق زيادة الإنتاجية والتوفير في التكلفة التشغيلية عبر الشراكة مع شركة كوماتسو

هناك عاملان رئيسيان يؤديان عادةً إلى زيادة الإنتاجية لأي مقاول: زيادة وقت التشغيل والأداء الفعال للمعدات. وعند إدماجها مع توفير التكاليف التشغيلية، تخلق هذه العناصر مسارًا واضحًا نحو تحقيق الربحية.

وفقًا للمهندس طايل، تتميز معدات كوماتسو عادةً في هذه المجالات، حيث تُظهر متانة استثنائية وعمر خدمة طويلًا وسهولة استخدام وفترات تعطل ضئيلة. ويقول مؤكدًا: "بفضل شركة كوماتسو، أصبحنا قادرين على إكمال مشاريعنا في الوقت المحدد بالجودة المطلوبة وتحقيق أرباح اقتصادية ضخمة."

"نوصي بشركة كوماتسو بشدة لأي شركة تعمل في مجال المقاولات، فهذه الشركة تتميز عن كل نظائرها"

المقاولون العرب عثمان أحمد عثمان وشركاه

تأسست شركة المقاولون العرب في عام 1955 على يد المهندس صاحب الرؤية عثمان أحمد عثمان، وهي واحدة من شركات الإنشاء الرائدة في الشرق الأوسط وأفريقيا.

وقد كانت الشركة تُعرف في الأصل باسم"الشركة الهندسية"، وبدأت رحلة نجاحها بتنفيذ عدة مشاريع حيوية، بما في ذلك مشروع السد العالي في مصر. اليوم، تضم الشركة قرابة 70 ألف موظف، وتمتلك أكثر من 22 فرعًا حول العالم، وتعمل في كل مجالات المقاولات واستصلاح الأراضي والهندسة العامة.

أتيحت لنا مؤخرًا فرصة التحدث إلى المهندس أحمد مصطفى أحمد عيد، عضو مجلس تنفيذي الشركة ورئيس قطاع المعدات والمهندس طايل عبد المنعم طايل، مدير إدارة المعدات في شركة المقاولون العرب وقد منحانا معلومات قيّمة حول تاريخ الشركة ومساهماتها وتحدثا حول أهمية الشراكة مع كوماتسو ودورها في تحقيق النجاح المستمر.



المقاولون العرب، قوة دافعة في تطوير البنية التحتية في مصر

ارتبط نجاح شركة المقاولون العرب منذ فترة طويلة بالتطورات التي شهدها قطاع الإنشاء المزدهر في مصر. وقال المهندس أحمد إن مصر شهدت ازدهارًا كبيرًا في نشاط البناء خلال العقد الماضي، خاصة في العاصمة الإدارية الجديدة والمواني المختلفة على طول البحرين الأحمر والمتوسط. وأضاف قائلًا: "ساهمت مبادرة حياة كريمة أيضًا في هذا الازدهار، وذلك من خلال المشاريع الضخمة التي من المقرر أن تشكل مخطط الدولة للعقود القادمة".

KOMATSU

الاستثمار الإستراتيجي لشركة المقاولون العرب في المعدات لتحقيق الأداء الأمثل

بالنسبة إلى شركة مشهورة مثل المقاولون العرب، فإن تنفيذ مشاريع ضخمة يُظهر قدراتها الكاملة. ومع ذلك، يتطلب حجم المشاريع ونطاق أعمال الشركة امتلاك أسطول من المعدات التي تعمل بأعلى مستوى من الأداء. ويؤكد المهندس أحمد دائمًا على ضرورة استعداد المُعدات لأداء المهمة. وقال مؤكدًا: "إننا نستثمر في زيادة أسطول معداتنا وتحديثه من خلال إضافة معدات عالية الأداء بصورة مستمرة. نظرًا إلى توفّر خدماتنا على مدار الساعة طوال أيام الأسبوع، فإننا نمتلك القدرات البشرية والمعدات المتقدمة اللازمة لتنفيذ مشاريع عملاقة في أي موقع بأي مكان".

المعادلة الناجحة لاختيار المعدات

المعدات لدى المقاولون العرب هي القاسم المشترك والرئيسي في نجاح المشاريع. يشاركنا المهندس طايل عبد المنعم طايل أولويات الشركة عند اختيار معدات مشاريعهم.

أوضح قائلًا: "نمتلك أسطولًا مكونًا من 10 آلاف قطعة من المعدات الثقيلة والخفيفة، بالإضافة إلى معدات النقل، والتي تشكل جزءًا كبيرًا جدًا، بما في ذلك أيضًا معدات تحريك التربة". وعلى الرغم من التنوع، تلتزم الشركة بأربعة معايير أساسية عند اختيار المعدات التي تستثمر فيها.

"إن المبادئ الأربعة التي تضمن لنا تلبية المعدات دائمًا لمتطلبات مشاريعنا الضخمة هي أن تتميز بإنتاجية كبيرة وعمر خدمة طويل وصيانة سهلة وخدمة ما بعد البيع موثوقة".

"يجب أن يكون مورد المعدة قادرًا على تقديم خدمة ما بعد البيع بقوة وتوفير قطع الغيار بسرعة". حتى مع وجود فرق صيانة داخلية تتمتع بمهارات عالية، يؤكد المهندس طايل أنه "يجب أن تكون قطع الغيار الأساسية متاحة بسهولة عند الحاجة إليها". حيث يساعد ذلك على سير العمليات التشغيلية بسلاسة، بغض النظر عن المشكلات أو المطالب المفاجئة التي تطرأ في مواقع العمل الضخمة. وفي هذا السياق، أثبتت مُعِدَّات كوماتسو أنها مناسبة بشكل فريد لتلبية متطلبات الأداء الصارمة لشركة بِتروجِت، وفقًا لما ذكره المهندس مجاهد. وأكد قائلاً: "مُعِدَّات كوماتسو، ولا سيما مجموعة حلول نقل التربة والحفر، تُظهِر المتانة العالية اللازمة لتحسين الإنتاجية في مواقع العمل الصعبة. يتضمن مخزوننا ما يقرب من 240 مُعِدَّة كوماتسو مُصممة بشكل مثالي لتلبية الاحتياجات المُلِخَة لعملياتنا ودعم الاستخدام المكثف."

وبالنظر إلى المستقبل، أكد المهندس مجاهد أنه بفضل شبكة الدعم القوية التي تتمتع بها كوماتسو داخل مصر وخارجها، ستواصل بِتروجِت الاعتماد على كوماتسو لتنفيذ المشاريع الضخمة بنجاح من خلال شراكتهما التعاونية.

كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات: نهج تعاونى لدعم ما بعد البيع

تُمثل خدمة ما بعد البيع الموثوقة أولوية بالغة الأهمية بالنسبة لشركة بتروجِت نظرًا إلى الحجم الهائل لمشاريع البنية التحتية لديها. صرح المهندس مجاهد أن كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات تعطيان الأولوية لحل المشكلات بسرعة، قد قامتا ببناء شراكة قوية مع بِتروجِت، بهدف زيادة وقت تشغيل المُعِدَّات إلى أقصى حد من خلال حلول الصيانة سريعة الاستجابة.

وفي هذا الصدد، أكد المهندس مجاهد أن الشركة المصرية العالمية للسيارات تدير مركزًا للتدريب على الصيانة يمكن للموظفين الفنيين بشركة بتروجت الوصول إليه للحصول على المشورة وتبادل المعلومات. وهذا يمكّن الخبراء الداخليين في الشركة من حل المشكلات البسيطة بسرعة، مما يحافظ على ساعات الإنتاج. وأضاف قائلًا: "في حالة الحاجة إلى المساعدة، لدى الشركة المصرية العالمية للسيارات أيضًا مهندسو خدمة ميدانية مؤهلون على أهبة الاستعداد لتقديم الدعم في الموقع".

ويعمل دعم العملاء التعاوني هذا على تحسين كفاءة الأسطول، وهو عامل نجاح رئيسي لشركة بِتروجِت حيث تقوم بتنفيذ مشاريع ضخمة وسط جداول زمنية ضيقة.

كوماتسـو وبِتروجِت: شراكة من أجل مستقبل مستدام

تشترك كل من بتروجت وكوماتسو في رؤية مشتركة لتمكين تطوير البنية التحتية المستدامة في مصر وخارجها. وذكر المهندس مجاهد أن خطط الدولة للفترة المقبلة تتمحور حول التحول إلى الوقود الأخضر وتقليل انبعاثات الكربون، وهي الرؤية التي دعمتها كوماتسو لسنوات عديدة من خلال ريادتها في تقنيات التصنيع المبتكرة التي تعطي الأولوية للاستدامة.

وأكد أن مُعِدَّات كوماتسو المتينة تساعد بِتروجِت على تحقيق أقصى قدر من كفاءة الموارد على المدى الطويل، وخفض تكاليف التشغيل عن طريق تقليل استخدام الوقود واحتياجات الصيانة، مما يؤدي إلى زيادة الإنتاجية مع تقليل التأثيرات البيئية.

وأعرب عن ثقته فى جودة كوماتسو، قائلاً: "إن مُعِدَّات كوماتسو تجسد جودة التصنيع اليابانية، ونحن بلا شك نوصي بمُعِدَّات كوماتسو للشركات الأخرى".





تأسست شركة بتروجت عام 1975، وهي شركة مملوكة بالكامل لمصر، وقد نمت لتصبح قوة رائدة في قطاع البترول، سواء داخل مصر أو على مستوى العالم. ركزت شركة بتروجت في الأصل على المقاولات والمشتريات والبناء داخل مصر، وبدأت في التوسع عالميًا في عام 2002 وتعمل الآن في جميع أنحاء العالم العربي وأفريقيا.

وتشتهر الشركة بخبرتها في المشاريع المتعلقة بالبترول، بما في ذلك بناء خطوط الأنابيب والمحطات والمنصات البحرية، بالإضافة إلى مساهماتها في تطوير مشاريع البنية التحتية الحيوية والأنفاق والطرق.

إن النجاح الملحوظ الذي حققته شركة بتروجِت يرجع إلى قصة رائعة، والتي كان لنا شرف اكتشافها من خلال محادثة مع المهندس محمود مجاهد، مساعد رئيس مجلس الإدارة لشؤون المُعِدَّات والصيانة في شركة بِتروجِت. قدم المهندس مجاهد - أثناء مقابلتنا الحصرية معه - رؤى قيمة حول رحلة بتروجِت نحو النجاح، وسلّط الضوء على الدور الرئيسي الذي لعبته كوماتسو كَشريك موثوق به طوال الرحلة.



ركائز نجاح بِتـروجِت: الاستثمار في الأفراد والمُعِدَّات

يكمن جوهر النجاح الدائم لشركة بِتروجِت في الاستثمار الاستراتيجي في موظفيها ومُعِدَّاتها، كما أوضح المهندس محمود مجاهد. مع فريق مكون من قرابة 44,000 موظف، يُعد موظفو بِتروجِت جوهر الشركة وأثمن أصولها، حيث يساهمون بالخبرات والمؤهلات والكفاءة في كل مشروع.

ويدعم هذه القوى العاملة أسطول بتروجت المتطور الذي يضم أكثر من 11,000 مُعِدَّة، بما في ذلك الرافعات والجرافات والحفارات وغيرها. كما تسمح هذه المُعِدَّات المتقدمة، التي يتم الحفاظ عليَها وفقًا لأعلى المعايير من قِبل فرق ماهرة، لشركة بِتروجِت بتنفيذ المشاريع بأقصى قدر من الكفاءة والموثوقية والإنتاجية.

هاتان القوتان الرئيسيتان تمكنان بتروجت من تنفيذ مشاريع ناجحة في جميع أنحاء مصر والمنطقة، بدءًا من خطوط المترو ومصانع الأسمدة محليًا إلى شبكات خطوط الأنابيب واسعة النطاق في الإمارات العربية المتحدة وتطوير نيوم في المملكة العربية السعودية.

وفي ظل هذا النجاح، أصبحت كوماتسو شريكًا موثوقًا به في رحلة بتروجت. أكد المهندس مجاهد قائلاً: "إننا نعمل مع شركة كوماتسو ووكيلها الشركة المصرية العالمية للسيارات في مصر منذ ما يقرب من 40 عامًا. وتُعد مُعِدَّات كوماتسو جزءًا لا يتجزأ من مشاريعنا نظرًا إلى متانتها ومعدل الأعطال المنخفض."

ومع ذلك، فإن المُعِدَّات والموظفين المهرة وحدهم لن يكونوا كافين بدون دعم فني يمكن الاعتماد عليه وقطع غيار يمكن الوصول إليها بسهولة. تمكّنت بتروجت من تحقيق أقصى قدر من أداء مُعِدَّاتها بفضل دعم ما بعد البيع الموثوق الذي تلقته طوال شراكتها التي استمرت لعقود من الزمن مع كوماتسو. واختتَم المهندس مجاهد حديثه قائلاً: "إن دعم العملاء الذي تقدمه كوماتسو من حيث الدعم الفني وتوافر قطع الغيار يمنحنا ميزة تنافسية من خلال تقليل وقت التوقف عن العمل، وزيادة الإنتاجية، وضمان قدرتنا على تقديم المشاريع المطلوبة باستمرار".

مُعِدَّات كوماتسو المتينة تلبي متطلبات مشاريع بِتروجِت الصعبة

باعتبارها أحد المقاولين البارزين الذين يديرون مشاريع البنية التحتية واسعة النطاق في مختلف المناطق الجغرافية، تضع بتروجت أعلى المتطلبات على أسطولها من المُعِدَّات. يجب أن تكون المُعِدَّات قادرة على تحمل التعرض لمناخات مختلفة بالإضافة إلى التطبيقات الصارمة مثَل أعمال الحفر ومد الأنابيب وتكسير الصخور والثقب.



معادلة الشركة المصرية العالمية للسيارات لأداء المُعِدَّات المستدام

إضافة إلى توافر قطع الغيار والخدمة سريعة الاستجابة، تتخذ الشركة المصرية العالمية للسيارات موقفًا استباقيًا في تقديم خدمات رعاية المُعِدَّات وتمكين العملاء. توفر الشركة برامج تدريبية متكاملة تم تصميمها خصيصًا لتلبية احتياجات كل عميل، وتشمل الجوانب التشغيلية والفنية لمعدات كوماتسو.

تعمل دورات التدريب المخصصة، والتي يتم إجراؤها في فصول أو في داخل الموقع، على تعزيز فهم العملاء لممارسات التشغيل والصيانة المناسبة بشكل كبير، ما يؤدي في نهاية المطاف إلى تحسين أداء المُعِدَّات وزيادة مدة خدمتها.

واستكمالاً لهذا النهج التعليمي، أنشأت الشركة المصرية العالمية للسيارات مرافق خدمة مخصصة في مواقع مختلفة في جميع أنحاء مصر، وذلك وفقًا لطلبات العملاء وحجم الأسطول، وهي مصممة لتقليل وقت السفر وتقديم الدعم الفوري والاستجابة السريعة لاحتياجات الصيانة.

مع التمتع برؤية مستقبلية فيما يتعلق بأداء المُعِدَّات، تقدم الشركة المصرية العالمية للسيارات أيضًا برامج صيانة وقائية تم تصميمها خصيصًا للتعرف على المشكلات المحتملة ومعالجتها، قبل أن تؤثر على العمليات والحفاظ على مستويات الإنتاجية القصوى، ما يجعل عملاء كوماتسو يحققون النجاح المستمر في مشهد صناعي دائم التطور.



الشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM) الموزع المعتمد لكوماتسو في مصر



الرئيس التنفيذي

استطاعت الشركة المصرية العالمية للسيارات، وهي إحدى الشركات التابعة لمجموعة ألكان القابضة، أن تُصبح قوة دافعة للسوق المصرية منذ تأسيسها في عام 1979. بدأت الشركة رحلة أعمالها في مجال الآليات في أوائل الثمانينيات من القرن العشرين من خلال عقد شراكة مع شركة كوماتسو، ما أضفى خط إنتاج متكاملاً من المعدات اليابانية عالية الجودة، بما في ذلك الجرافات والحفارات والمجارف والشاحنات العراف والحفارات والمجارف والشاحنات العراق وخطوط إنتاج المرافق، وهو ما جعل الشركة المصرية العالمية للسيارات رائدة في مجال البناء.

القُوَّة الكامــــنة وراء مشروعات مصر القومية الكبرى

تقدم الشركة المصرية العالمية للسيارات حلولاً متكاملة مصممة خصيصًا لتلبية احتياجات السوق، حيث تقدم مجموعة واسعة من المنتجات، بما في ذلك معدات التعدين والمرافق العامة وبناء الطرق، إضافة إلى الملحقات المتخصصة والخراطيم وأدوات التعشيق الأرضي، ويدعمها في ذلك فريق يضمّ أكثر من 2000 خبير متخصص.

وعلى مدار الـ 45 عامًا الماضية، كانت الشركة المصرية العالمية للسيارات في قلب عمليات التنمية على الصعيد الوطني في مصر، حيث ساهمت بشكل كبير في المشروعات القومية الكبرى مثل العاصمة الإدارية الجديدة وقناة السويس الجديدة ومشروع توشكى الشهير. وبفضل إرثها من الثقة والخبرة الفنية غير المسبوقة والالتزام بتقديم خدمة دعم ما بعد البيع المتخصصة، تظل الشركة عاملاً مهمًا في تشكيل مستقبل مصر وإضفاء الحيوية على أكثر المشروعات القومية طموحًا.

وعد بتقــديم خدمـــة العملاء في كل خطوة من الرحلــة

تتعدى خدمة دعم ما بعد البيع الشاملة أكثر من مجرد توافر قطع الغيار، بل هو التزام حقيقي برعاية عملائنا في كل مرحلة من الرحلة. اكتسبت الشركة المصرية العالمية للسيارات بصفتها الوكيل الموثوق به لشركة كوماتسو في مصر، سمعتها بفضل خدمة ما بعد البيع المتميزة، وهو الوعد الذي يحافظ على سير العمليات بسلاسة يومًا بعد يوم.

تُجري الفرق التابعة للشركة المصرية العالمية للسيارات تقييمًا شاملاً للمتطلبات التشغيلية الفريدة لكل عميل حتى قبل إجراء عملية الشراء وتقدم توصيات مخصصة للأسطول المطلوب لتحقيق الإنتاجية المستهدفة بأقل تكلفة.

وبمجرد تشغيل مُعِدَّات كوماتسو، تضمن الشركة المصرية العالمية للسيارات للعملاء في جميع أنحاء الجمهورية التمتع بخدمات صيانة موثوق بها وحلول قطع غيار لمعدات كوماتسو الخاصة بهم، وذلك بمساعدة فريق متخصص موزع في 14 فرعًا في جميع أنحاء مصر. يضمّ الفريق مهندسين وفنيين بدرجة عالية من المهارة تم تدريبهم للتعامل مع أحدث تقنيات كوماتسو ومزودين بأدوات التشخيص المبتكرة.

كما تستخدم الشركة أنظمة متقدمة لإدارة المخزون وتدير مستودعات في مناطق استراتيجية في جميع أنحاء البلاد لضمان توافر قطع الغيار الأساسية بشكل فوري.

وبذلك يضمن اتباع هذا النهج الشامل لدعم العملاء حصولهم ليس فقط على مُعِدَّات كوماتسو ذات الجودة العالية، بل أيضًا على الدعم المستمر اللازم لتحقيق أقصى قدر من الاستثمار طوال عمر خدمة المُعِدَّات.

KOMATSU

حفار كوماتسو الزاحف PC500LC-10R

هيكل مقوى للرافعة والذراع

المثـــ

AN IN

- فلتر إضافي للكسار
- معدل تدفق مُحسَّن وقابل للتعديل
 - لمختلف الملحقات

KOMATSU

 مراقبة وقت استخدام الكسار على الشاشة

الثنائى

كسار الصخور الهيدروليكـي V55

- ضبط التردد الأوتوماتيكي، من خلال
 ما يصل إلى ١٥ سرعة مختلفة
 - فولاذ متين لحياة طويلة
 - الحماية من الإطلاق الفارغ
 - نظام التشحيم الذاتي
 - توصيلات هيدروليكية محكمة



بالى

LEARN MORE



بينما تستمر مصر في رسم ملامح مستقبلها، لا تقف شركة كوماتسو كشاهدة على تحول مصر فحسب، بل تلعب دور المساهم الفعاّل، حيث تساعد في تشكيل المظهر الجديد لمصر، على سطح الأرض وتحتها.

لقد ساعدنا تواجدنا القوي في مصر على فهم احتياجات البلاد المتطورة بشكل حقيقي وتوفير آليات متطورة وحلول شاملة مصممة خصيصًا لتمكين صناعة التعدين الإنشاءات في الدولة. إن مجموعتنا المتنوعة من المعدات صُممت لمواجهة التحديات المختلفة لمواقع العمل في جميع أنحاء البلاد، بدءًا من الجرارات القوية والحفارات القابلة للتكيف، وصولاً إلى الجرافات (اللوادر) الية الكفاءة وشاحنات النقل الموثوق بها وآلات تمهيد الطرق القوية.

العمليات الإستراتيجية لشركة كوماتسو في الشرق الأوسط: منظومة دعم

لا يقتصر التزام شركة كوماتسو بالتميز على توفير المعدات عالية الجودة والحلول الشاملة فحسب، بل تُظهر عملياتنا الإستراتيجية في الشرق الأوسط التزامنا بتقديم أفضل خدمة عملاء وكفاءة تشغيلية.

تشكل مركز دبي لعمليات التخزين (DSO) أساس إستراتيجيتنا الإقليمية، حيث تضم مخزونًا إستراتيجيًا من الآلات المصنعة في اليابان. وهذا يقلل بشكل كبير من مهلة الانتظار، مما يضمن التسليم الفوري لمعداتنا المتميزة لتلبية متطلبات العملاء بسرعة وفعالية.

استكمالاً لعمليات DSO، يلعب مستودعنا لقطع الغيار الكبيرة في دبي دورًا رئيسيًا في دعم شبكتنا من الموزعين في جميع أنحاء الشرق الأوسط، مما يضمن الاستمرارية التشغيلية لشركائنا وعملائنا، كما يعزز من موثوقية خدمتنا.

إن إدراكنا أن كفاءة المعدات ترتبط ارتباطًا وثيقًا باحترافية السائق دفعنا إلى تأسيس ومركز دبي للعرض والتدريب (DTDC) في عام 2019. تعتبر هذه المنشأة العصرية مركزًا للمعرفة، حيث تقدم برامج تدريبية شاملة لموزعينا وعملائنا. نعمل من خلال مركز DTDC على نشر الخبرة الفنية والتشغيلية وتمكين شركائنا من تحقيق أقصى استفادة من إمكانيات معدات كوماتسو.

يشكل التعاون بين مركز دبي لعمليات التخزين ومستودع قطع الغيار الكبيرة ومركز دبي للعرض والتدريب منظومة دعم. وبالتالي لا يضمن هذا النهج المتكامل تسليم المعدات عالية الجودة في الوقت المحدد فحسب، بل يعزز أيضًا ثقافة التميز والاحترافية في جميع أنحاء شبكتنا في الشرق الأوسط.

كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات: إرث من التميز في قطاعي الإنشاءات والتعدين في مصر

لقد أصبحت الشركة المصرية العالمية للسيارات منذ 1980 المعتمد لشركة كوماتسو في مصر. أقامت شركة كوماتسو والشركة المصرية العالمية للسيارات على مر العقود شراكة قيّمة ساهمت بشكل كبير في العديد من مشاريع البناء والتعدين الضخمة في جميع أنحاء البلاد.

إن التزام الشركة المصرية العالمية للسيارات بتقديم خدمة عملاء استثنائية يتوافق تمامًا مع القيم الأساسية لشركة كوماتسو التي تضمن لعملائنا في مصر تلقي دعم وخبرة لا مثيل لهما. بفضل شبكة الشركة المصرية العالمية للسيارات الواسعة من فروع البيع ومراكز الخدمة، تضمن الشركة الوصول السريع إلى قطع الغيار والصيانة، مما يعزز تجربة دعم العملاء الشاملة لعملائنا الكرام.



قرن من الجودة اليابانية: إرث كوماتسو في الابتكار في مجال المعدات الثقيلة



ظلت كوماتسو، الاسم الرائد في صناعة معدات الإنشاءات والتعدين العالمية، بمثابة منارة للابتكار والتميز لأكثر من قرن من الزمان. فبجانب تاريخها الحافل وحضورها العالمي القوي، استمرت شركة كوماتسو في تقديم آليات عالية الجودة ومتقدمة من الناحية التكنولوجية، والتي كان لها تأثير كبير في مجال الإنشاءات وتطوير البنية التحتية في جميع أنحاء العالم.

المـدير العـام

وعــد شركـــة كوماتســو

ان أساس استمرار نجاح شركة كوماتسو هو التزامنا بصنع لقيمة ليس فقط لشركتنا، بل أيضًا لعملائنا ومجتمعاتنا ومساهمينا في جميع أنحاء العالم. لقد ظل "معًا لصنع القيمة" مبدأنا التوجيهي منذ تأسيسنا، حيث إن الهدف من نهجنا التعاوني هو ضمان عملنا معك لتنمية القيم الجديدة والتقدم نحو مستقبل مستدام.

تشتهر شركة كوماتسو بالتزامها بتقديم الجودة والتكنولوجيا المتطورة والجهود التعاونية، كما أنها تستمر في قيادة الصناعة نحو التغيير الإيجابي وتبني الاحتياجات الديناميكية للمجتمع.

دعم صناعة التعدين والبناءالسريعة التطور في مصر

لقد لعب قطاعا الإنشاءات والتعدين في مصر دورًا أساسيًا في دفع النمو الاقتصادي وتطوير البنية التحتية في البلاد. فبفضل مخزون البلاد الغني من المعادن والتوسع السريع للمشهد الحضاري، أصبحت هاتان الصناعتان على أتم الاستعداد لتحقيق المزيد من النمو لدعم "رؤية مصر لعام 2030".

نفذت الحكومة أكثر من 40 مبادرة في قطاع التعدين لجذب المزيد من الاستثمارات الخاصة وتسريع أنشطة الاستكشاف. وفي الوقت نفسه، تعمل الحكومة على إجراء مشاريع بنية تحتية عامة هائلة لتجديد البنية التحتية للنقل والإسكان والطاقة في مصر من خلال تنفيذ أعمال إنشائية واسعة النطاق.





دايتشي 2025 المجلد 6 **منشور تابع لشركة كوماتسو الشرق الأوسط**

www.komatsu-middle-east.com

المحتويات

	● كلمة من المدير العام لمجموعة كوماتسو في الشرق الأوسط
03	(السيد توموميتسو هوجا)
	قرن من مُعدات يابانية عالية الجودة
05	● الشريك المثالي: حلول مخصصة لتحقيق أفضل أداء
06	● الشركة المصرية العالمية للسيارات (EIM)
	الموزع المعتمد لكوماتسو في مصر
80	• بِتروجِت
10	 المقاولون العرب، عثمان أحمد عثمان وشركاه
12	• كونكورد للهندسة والمقاولات
14	● إي. آي. للأعمال المدنية (EICW)
	مجموعة مُعدات شاملة من كوماتسو تتميز بالمتانة وإمكانية
16	التشغيل في ظروف العمل الشاقة
	مُعدات متنوعة تم تصنيعها على أكمل وجه - جودة عالية مُصممة في اليابان
	© 2025 كوماتسو الشرق الأوسط، شركة منطقة حرة
	الصندوق البريدي: 61037
	رقم الهاتف : 9714876 ⁷ 502+
	منطقة جبل علي الحرة

دبي، الإمارات العربيَّة المتحدة.





تعزيز قوة المحركات: كيف تسهم كوماتسو في تنفيذ أكثر المشاريع الكبرى طموحًا في مصر

KOMATSU

275A

نظرة على الحلفاء الاستراتيجيين الداعمة للنمو والتفوق الهندسي في مصر في المرحلة المقبلة